

Datum: 12. srpna 2026

Otevíráme novou kapitolu v oblasti stavební chemie

Oznámená akvizice stavebně-chemické části společnosti Stachema, dnes samostatná firma Stachema Kolín. Skupinou Saint-Gobain představuje významný krok pro další rozvoj tohoto segmentu ve střední a východní Evropě. Co toto spojení přinese zákazníkům a jaké jsou další plány Saint-Gobain v oblasti stavební chemie? Na to odpovídá Tomáš Rosák, CEO Saint-Gobain Eastern Europe.



Proč se Saint-Gobain rozhodl rozšířit své aktivity právě o Stachemu Kolín?

Nejen Skupina, i já jsem přesvědčený, že stavební chemie bude hrát stále důležitější roli v moderním stavebnictví. Ve Stachemě vidím silnou společnost s kvalitním portfoliem produktů, dlouholetou tradicí, vysokou odborností a skvělými vztahy se zákazníky.

Současně je důležité říct, že pro Saint-Gobain není stavební chemie novou oblastí. Již dnes patří mezi klíčové součásti našeho portfolia značky Weber a Chryso, které nabízejí širokou škálu řešení pro stavebnictví a dlouhodobě patří mezi respektované hráče na trhu. Díky tomu dobře známe potřeby zákazníků, vývoj trhu i budoucí trendy v oblasti stavební chemie. Tento krok proto nevnímám jako vstup do nového segmentu, ale jako přirozené rozšíření našich aktivit v oblasti, ve které máme dlouholeté zkušenosti.

Podepsaná dohoda o akvizici zapadá do naší dlouhodobé strategie rozvoje stavební chemie, kterou považujeme za jednu z klíčových oblastí budoucího růstu. Naší ambicí je dále posilovat naši pozici na trhu a přinášet zákazníkům stále kvalitnější řešení, služby a technickou podporu.

Co tato zpráva znamená pro zákazníky Stachemy?

Především kontinuitu, stabilitu a dlouhodobou perspektivu. Chceme navázat na silné stránky, které si zákazníci se značkou Stachema dlouhodobě spojují, a dále je rozvíjet. Velmi dobře si uvědomuji, že důvěra zákazníků stojí na kvalitě produktů, technické podpoře a výrazně také na osobních vztazích s obchodními partnery.



Právě proto je naším cílem zachovat vysoký standard péče o zákazníky, zachovat stávající produkty, obchodně-technické týmy i způsob výroby a distribuce. Současně postupně rozšiřovat možnosti podpory, které může nabídnout silná mezinárodní Skupina, jakou je Saint-Gobain.

Jaké výhody přinese zákazníkům zázemí Saint-Gobain?

Saint-Gobain je světovým lídrem v oblasti moderního a udržitelného stavebnictví. Působíme v desítkách zemí světa, investujeme do výzkumu a vývoje a dlouhodobě rozvíjíme inovativní stavební řešení. Díky tomu můžeme zákazníkům nabídnout nejen kvalitní výrobky, ale také rozsáhlé technické know-how, odborné poradenství a zkušenosti získané na mnoha trzích po celém světě.

Mým cílem je, aby Saint-Gobain byl pro zákazníky partnerem, který pomáhá řešit technické výzvy, podporuje úspěch jejich projektů a přináší skutečnou přidanou hodnotu. Právě oblast technické podpory a zákaznického servisu chceme dále posilovat.

V rámci Skupiny působí i další firmy v oblasti stavební chemie a přísad do betonů a malt. Leckoho proto napadne otázka, zda se v budoucnu neplánuje propojení podobně zaměřených společností.

Ano, ve Skupině máme řadu společností, které se celosvětově zabývají stavební chemií a přísadami do betonů a malt. Patří mezi ně například společnost Chryso, která působí také na některých trzích, kde je aktivní Stachema. Po určitou dobu budou Stachema a Chryso nadále fungovat odděleně jako dvě samostatné právní jednotky, stejně jako je tomu dnes.

Z celé řady praktických důvodů však dává smysl, aby byly obě společnosti v budoucnu spojeny do jedné organizace. Celý proces integrace bude probíhat postupně a s maximálním důrazem na potřeby zákazníků. Chceme, aby přechod proběhl co nejplynuleji a aby zákazníci měli po celou dobu k dispozici stejnou úroveň podpory, na kterou jsou zvyklí. Současně budeme transparentně komunikovat všechny důležité kroky a průběžně informovat o dalším vývoji. Naší prioritou je, aby zákazníci vnímali celý proces pozitivně a aby pro ně znamenal především nové příležitosti, nikoli komplikace.

Mohou tedy zákazníci očekávat změny ve spolupráci?

Ne. Zákazníci Stachemy si ji vybrali jako svého dodavatele z konkrétních důvodů: díky kvalitě produktů, kvalitě služeb, odbornosti celého týmu i celkovému přístupu k zákazníkům. Právě tyto hodnoty chceme zachovat a dále rozvíjet. Naším cílem není měnit to, co funguje dobře, ale naopak přidat další možnosti, které může nabídnout silná mezinárodní skupina, jakou je Saint-Gobain.

Jaké jsou vaše plány pro další rozvoj stavební chemie?

Máme v oblasti stavební chemie velké plány. Stavební chemie je pro Saint-Gobain strategickou oblastí a chceme ji dlouhodobě a výrazně rozvíjet. Budeme investovat do inovací, rozšiřování portfolia, technické podpory i služeb pro zákazníky. Současně chceme investovat také do výrobních kapacit, modernizace technologií a dalšího rozvoje výroby tak, abychom dokázali dlouhodobě reagovat na rostoucí požadavky trhu a potřeby našich zákazníků.



Abych byl konkrétní, právě proto je součástí transakce také odkoupení areálu suchých maltových směsí Stachema v Červených Pečkách u Kolína. Stachema zde plánovala výstavbu nové výrobní haly pro výrobu přísad do betonu a my na tento záměr navazujeme. V současnosti již máme k dispozici stavební povolení a společný tým odborníků intenzivně pracuje na finální podobě budoucí výrobní linky. Součástí investice bude také moderní zázemí pro akreditovanou laboratoř o ploše přibližně 1 500 m². Je to jasný důkaz, že stavební chemii vnímáme jako oblast s velkým potenciálem a jsme připraveni do jejího dalšího rozvoje dlouhodobě investovat.

Jsem přesvědčený, že významnou roli bude hrát také vývoj nových řešení a technických inovací. Saint-Gobain dlouhodobě patří mezi lídry v oblasti výzkumu a inovací ve stavebnictví a chceme tuto sílu využít i pro další rozvoj stavební chemie. Naším cílem je přinášet výrobky a systémy, které zákazníkům pomohou stavět efektivněji, kvalitněji a udržitelněji.

Využijeme to nejlepší ze zkušeností Stachemy i Saint-Gobain. Naší ambicí není pouze růst. Chceme být pro zákazníky partnerem první volby, který přináší kvalitní výrobky, odborné znalosti, spolehlivost, špičkový servis a dlouhodobou stabilitu.

Jaké je vaše hlavní poselství zákazníkům Stachemy?

Především bych jim chtěl poděkovat za důvěru, kterou společnosti Stachema dlouhodobě projevují. Mohu ujistit všechny zákazníky, že stavební chemie patří mezi priority, kterým budu v následujících letech osobně věnovat mimořádnou pozornost. Je to pro nás strategicky důležitá oblast, kterou budeme dále rozvíjet. Chceme pokračovat v tom, co funguje dobře, a současně přinášet nové možnosti, inovace, silnější technické zázemí, a ještě vyšší úroveň zákaznického servisu.